

REVISTA

Advantage Tecnologia

EXPERTISE EM TELEFONIA IP

Toda a expertise em Telefonia IP e todo o portfólio de centrais telefônicas Digitais, IP's e Cloud PBX.

WETALK DÊ VOZ AO SEU NEGÓCIO

A mais moderna plataforma de comunicação em Cloud da Advantage.

WI-FI CORPORATIVO

Somos uma empresa sergipana especializada em solução Wi-Fi Corporativo para altas concentrações de usuários.

CONFIANÇA, SEGURANÇA E CLIENTES SATISFEITOS!

EMPRESAS ATESTAM A EXCELÊNCIA E A QUALIDADE NOS ATENDIMENTOS E SOLUÇÕES OFERTADAS PELA ADVANTAGE.

**REVISTA
ADVANTAGE TECNOLOGIA**

R. Ananias Azevedo, 529
Treze de Julho • Aracaju-SE
49020-080

Tel: (79) 3218-3400

<http://advantage.com.br>

**Diretor de Negócios
Fábio Sousa**

**Diretor Técnico
Bruno Portela**

**Departamento de
Negócios Empresariais
Alexandre Oliveira
Geildes Simões**

**Departamento Administrativo
e Finanças
Andreza Freitas**

**Departamento de Tecnologia
Silvano Souza**

**Redação / Revista
Geildes Simões**



**Editora
ArtNer Comunicação**

<http://artner.com.br>

Tel: (79) 3043-1744

**Editor
Joselito Miranda de Souza**

joselitomkt@hotmail.com

Tel: (79) 99131-7653

EDITORIAL



Estamos prestes a completar duas décadas de empresa e não poderíamos deixar de dividir com você partes importantes da nossa história, em comemoração à esta data que está por vir.

Aqui contamos um pouco da nossa trajetória, alguns dos nossos principais cases, e o que pensam os nossos clientes sobre os serviços e produtos, que já levaram a Advantage Tecnologia a ser reconhecida como empresa destaque em Sergipe.

Também falamos sobre o nascimento da Advantage, a visão dos nossos diretores, nossa expertise no mercado, que tornou a Advantage o mais completo integrador sergipano em soluções em telecom, e a palavra dos nossos clientes, que nos apoiam nessa caminhada.

Aprecie a leitura e compartilhe conosco dessas quase duas décadas de sucesso.

Para conhecer mais sobre a Advantage, acesse nossos canais de comunicação:

 [advantagedobrasil](#)

 [advantagedobrasil](#)

 advantage.com.br

 [advantagedobrasil](#)

Grande abraço e boa leitura.

CONHEÇA A ADVANTAGE

O mais completo integrador de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC) em Sergipe

A Advantage oferece soluções específicas para gestão de custos em telecom, gerenciamento de infraestruturas de redes, suporte técnico remoto e presencial e projetos de TIC.

“Somos uma empresa sergipana especializada em solução Wi-Fi Corporativo para altas concentrações de usuários. Afirma Fábio Sousa, diretor comercial.

Com uma carteira de cerca de 100 clientes de todas as áreas e possuindo um rol de empresas parceiras de nomes de peso, além de parcerias de negócios com operadoras de telecomunicações nacionais e internacionais e a Velcom Tecnologia, a Advantage possui estrutura e equipe especializada para desenvolvimento de projetos de TIC em empresas de pequeno, médio e grande porte. Desde a pequena empresa que precisa de uma estrutura de rede e telefonia pequena, simples, mas robusta e confiável até megacorporações que demandam telefonias com centenas de ramais e uma rede de dados confiável, a Advantage atende a todos.

A Advantage possui estrutura e equipe especializada para desenvolvimento de projetos de Telecom em empresas de pequeno, médio e grande porte

No segmento de TI, dentro do portfólio da Advantage, é a mais completa possível, englobando soluções de servidores físicos e cloud serves, computadores, notebook´s e redes de dados (como switches e equipamentos de conexão de rede e wi-fi corporativo). Há também toda a infraestrutura de segurança da informação e comunicação, com soluções essenciais para pequenas, médias e grandes empresas como: Controle, Segurança, Gestão de tráfego, interligação de sites, alta disponibilidade entre outros. Além disso oferta também soluções voltadas para cloud computing (para o cliente usar diversos recursos em nuvem, processamento, IPBX Cloud, Call Center Cloud services).



Sua expertise em Telefonia Digital, IP e Cloud PBX faz da Advantage a empresa destaque em Sergipe.

Quando o assunto é telefonia, eis outro trunfo da empresa, com a expertise de PABX desde os modelos e versões digitais até soluções em Cloud, o que não torna mais necessária toda aquela parafernália das centrais telefônicas de antigamente. “Temos a solução de telefonia em nuvem (cloud), ou seja, o cliente pode contratar um PBX na nuvem e ter os ramais, as linhas... tudo na nuvem, no smartphone dele, conectado, sem necessidade de algo físico, tudo virtual. Pode haver dezenas de ramais virtuais, com um funcionário em Aracaju/SE, outro em Salvador/BA e outro em Montreal no Canadá”, explica Fábio. O resultado da excelência do serviço prestado é o reconhecimento, consolidando-se no mercado sergipano e indo além da área de Telecom. Em 2014 a empresa foi premiada pela Associação dos Gestores de TI de Sergipe (CIO-SE) como empresa destaque no segmento de Tecnologia da Informação. Um atestado da qualidade e presteza dos serviços da Advantage.



Prêmio Destaque Tecnologia da Informação

CONHECIMENTO e GESTÃO

Com a afinidade em comum por TI e Telecom, os sócios Fábio Sousa e Bruno Portela criaram a Advantage no ano 2000.

Da amizade criada, trabalhando juntos no setor de Tecnologia da Informação na então Cia. Brahma de Bebidas S/A – hoje AmBev, surgiu a ideia de dar o start na Advantage Tecnologia, que teve a própria Ambev como seu primeiro cliente.

Sustentada por pilares estratégicos para o negócio, o departamento administrativo, financeiro e negócios trabalham lado a lado integrando a inteligência da empresa, e o departamento técnico e de novas tecnologias, em constante estudo e evolução. A Advantage tem em sua carteira de clientes nomes de peso como o Grupo Tiradentes, o Grupo SOLAR BR, detentor da marca da Coca-Cola para diversos estados do Brasil, o Hospital Primavera, o SESC-SE, a Construtora Nassau, entre outros, que hoje somam cerca de 100 empresas clientes dos mais diversos ramos.



Hoje Fábio Sousa, Diretor de Negócios, é o responsável pela área comercial da empresa, a exemplo de contatos com os clientes, negociações, equipes de pessoas em Sergipe e Alagoas, relacionamento com os fornecedores e parcerias. Também é de responsabilidade dele a parte administrativa e financeira: a gestão dos contratos dos clientes de locação, de manutenção e suporte e análise financeira do negócio.



Já Bruno Portela, Diretor Técnico, é o responsável pela área técnica e tudo ligado a ela, validando os projetos do pré-venda a implantação e pós implantação, bem como o departamento de pesquisa e inovação de produtos. Também gerencia a equipe técnica, composta por profissionais devidamente treinados e certificados conforme as exigências das marcas parceiras.

Referente as novas tecnologias e novos negócios é gerida pelos sócios em conjunto. Nesta parte ambos ficam responsáveis pela pesquisa e desenvolvimento de novas tecnologias de mercado, bem como novos negócios.

“ **O reconhecimento do mercado sergipano de que a Advantage é o mais completo integrador de Telecom**

Conectando negócios

- Quer soluções de wi-fi para o seu negócio?
- Quer soluções de segurança para o seu negócio?
- Quer soluções de telefonia para o seu negócio?
- Quer soluções de voz para o seu negócio?

Temos soluções completas e recursos tecnológicos avançados, diferenciais de mercado.

NASSAL: SOLUÇÃO que gera CONFIANÇA

Uma empresa de mais de três décadas no ramo de construção civil que opera em diversas obras simultaneamente, tem de estar em comunicação constante. Os profissionais das obras precisam se comunicar com os outros setores como almoxarifado, RH, fornecedores, entre outros. Agora imagine todo esse trabalho com custo para cada ligação sendo realizado e com uma rede de dados (sem fio) problemática... vantagem zero, não é? Foi para dar um jeito nesse cenário, com tamanha dor de cabeça com os problemas que existiam, que a construtora sergipana Nassal, cuja sede fica na rua Acre, situada na capital, Aracaju, procurou a Advantage.

Com uma linha telefônica sem bloqueio em cada obra, as ligações eram feitas sem controle. Os contatos telefônicos em obras são constantes entre a obra e os setores administrativos, financeiros e contatos com terceirizados, tudo isso, no fim das contas saía muito caro, lembra-se o gerente de TIC da construtora, Antônio Cruz.

“ A parceria já soma mais de sete anos, e só há elogios a serem feitos por parte da construtora

Foi aí que a Advantage entrou para resolver o problema. “Montamos um projeto de telefonia IP com uma solução da **Digistar**, usamos o Gateway de voz modelo XIP 270 IP, atendemos a sede da Nassal com essa telefonia IP, colocamos ramais nas obras, todos IP e interligados”, recorda Fábio, Diretor da Advantage. Antônio acrescenta que o conjunto de produtos e o portfólio da Advantage foram fundamentais para a escolha dos serviços, principalmente na questão de custos, por se tratar de uma solução acessível, que atendia perfeitamente as necessidades e o porte do empreendimento. Caiu como uma luva!

Mas, resolvido o problema da telefonia, havia mais uma missão a ser cumprida: a de dar um jeito no wi-fi da construtora. “No momento da implantação desse projeto, eles tinham problemas no wi-fi, perda de sinal, quedas de conexão, latência e péssima performance. Não estava funcionando bem, só dava dor de cabeça”, revela o diretor comercial. A partir daí foi instalada uma solução do fabricante **Ruckus Wireless**. Usamos a linha de produtos indoor do fabricante. “O projeto funciona há mais de três anos, e a reclamação praticamente acabou”, ratifica.



Antonio Cruz, Gerente de TIC da Construtora Nassal

Somando o trabalho feito em telefonia IP e Wi-fi corporativo para a Nassal, a parceria já soma mais de seis anos, e só há elogios a serem feitos por parte da construtora. Quando questionado sobre o porquê de fazer negócios com a Advantage, Antônio explica que se tratou, basicamente, da referência que a empresa tem no mercado, sendo reconhecida pela excelência no atendimento e por trabalhar com marcas que realmente fazem a diferença, atendendo seus clientes de acordo com a necessidade de cada um, com custos dentro de suas possibilidades.

BUSINESS PARTNER



A Digistar é uma empresa 100% nacional que atua desde 1999 no Mercado de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC). Instalada em uma moderna sede no Polo de Informática em São Leopoldo (RS), desenvolve uma avançada geração de produtos.

Com objetivo de manter a excelência na qualidade dos seus processos de desenvolvimento e produção, possui o sistema ISO 9001:2008 certificado pela DQS do Brasil e seus equipamentos são certificados.

A Digistar alcançou uma posição privilegiada no mercado de telecomunicações devido a sua abrangência de negócios, o excelente suporte técnico e a capacidade de treinamento. Portanto hoje apresenta aos seus Clientes um portfólio completo, capaz de atender a área pública e privada que inclui empresas de todos os portes e segmentos.

EFICIÊNCIA e QUALIDADE com a Pio X

Um grupo voltado para o ensino que está em constante crescimento e aprimoramento precisa de uma estrutura de acesso wi-fi que suporte grande concentração de usuários, sejam eles alunos, professores ou visitantes. Não só isso: hoje o ensino e a tecnologia andam de mãos dadas, e foi para suprir essa demanda, que o Grupo Pio Décimo, de Aracaju-SE, que administra diversas escolas e faculdades, solicitou os serviços da Advantage.

O coordenador de Informática do grupo, Tiago Chagas, recorda que até então (cerca de cinco anos atrás), a instituição contava com uma solução de wi-fi, que fazia a distribuição de internet para todos os prédios. Esta solução não suportava tráfego dos usuários e caía constantemente, gerando um sem-fim de críticas. “O maior índice de reclamações no SAC da faculdade era justamente o wi-fi, que não atendia de forma alguma as necessidades deles, nas palavras do próprio coordenador de Informática, além do corpo docente, discente, visitantes, etc.”, explica Tiago.

“Trabalhar com a Advantage é ter um parceiro eficiente e prestativo, que procura atender seus clientes com excelência e qualidade”

A solução empregada na Pio X foi do fabricante Ruckus Wireless. Funcionou tão bem que atende o colégio Pio Décimo (situado na rua Estância, no Centro Comercial de Aracaju), a Faculdade Pio Décimo (na Avenida Tancredo Neves), o Centro Educacional Professor José São Sebastião Dos Santos (CEPJSS, localizado na Avenida Augusto Franco) e já está no projeto de ampliação da faculdade e da FAPIDE (Faculdade Pio X Canindé) localizada em Canindé de São Francisco/SE.



*Tiago Chagas,
coordenador de
Informática do
Grupo Pio X*

Na visão do coordenador de Informática do Grupo Pio Décimo, trabalhar com a Advantage é ter um parceiro eficiente e prestativo, que procura atender seus clientes com excelência e qualidade. “O diferencial deles são os serviços prestados e o pronto atendimento, além dos equipamentos de qualidade, que não dão problema”, comenta, dizendo também que a escolha por renovar e ampliar o contrato com a empresa se deu pelo fato de a empresa atender muito bem o grupo Pio Décimo, além de a solução da **Ruckus Wireless** ter caído como uma luva nas necessidades técnicas do wi-fi para eles.

BUSINESS PARTNER



SOLUÇÕES QUE COLOCAM VOCÊ
À FRENTE DA CONCORRÊNCIA

A nossa infraestrutura de rede de alto desempenho oferece acesso seguro e confiável a aplicativos e serviços, independentemente do grau de dificuldade do ambiente. Quando a conectividade realmente importa, a **Ruckus** atende a todas suas necessidades.

SESC: o melhor CUSTO-BENEFÍCIO

“Quando fomos implementar o projeto de telefonia IP para as unidades do SESC-SE, tivemos a maior preocupação em desenvolver um trabalho com uma solução que realmente suportasse todo o SESC- Sergipe, e que o mais importante, tivesse em conformidade com tudo que pediram no edital/licitação”, conta Fábio Sousa. A solução de comunicação englobou todas as unidades do SESC, tanto na capital, Aracaju/SE, quanto no interior: “Escolhemos os equipamentos e soluções de telefonia IP que interligassem todas as unidades do SESC e fossem robustos, que suportassem um crescimento ao longo de 5 anos, uma vez que o modelo que eles adotaram era de outsourcing (locação com serviço de suporte), pois eles já previam no projeto o hotel SESC Atalaia recém-inaugurado, localizado na Orla de Atalaia, Coroa do Meio, Aracaju/SE. No hotel toda a telefonia é IP. Além disso, interligando também as unidades de Nossa Senhora do Socorro/SE, Indiaroba/SE e a unidade SESC Itabaiana, na cidade serrana de Itabaiana/SE. Montamos todo o projeto seguindo as especificações do edital, item a item”. Detalha o diretor.

Ainda comenta: “Montamos toda a solução em tempo recorde (entregamos o projeto funcionando em 40 dias, quando o prazo era de 60 dias)”, lembra o diretor comercial. E além de rápido, foi bem-executado e funciona perfeitamente. “Os telefones lá são IP e o hotel hoje é um dos poucos do SESC no Brasil que possui toda sua telefonia IP. Os apartamentos usam aparelhos IP para a comunicação”, acrescenta Fábio. Não bastasse essas vantagens, o SESC ainda tem acesso a uma plataforma de voz completamente na nuvem chamada Wetalk, que oferece comunicação com custo bastante reduzido.



Raul Gois, analista de infraestrutura de TIC

A prestação do serviço com excelência e rapidez, além da tecnologia de ponta já seriam argumentos suficientes para o SESC ter buscado a solução de comunicação IP deles, comenta o analista de infraestrutura de TIC, Raul Gois. “Foi uma grata surpresa ver que a Advantage foi a empresa vencedora do certame licitatório, tive a certeza de que os diretores se mostrariam no projeto em desenvolvimento, além de ótimos prestadores de serviços, também parceiros os quais o SESC pode hoje contar de forma rápida e confiável, pois apresentam um suporte técnico eficiente, além da qualidade no atendimento e no pós-atendimento”. Raul Gois ainda comenta: “Trabalhar com a Advantage é ter a certeza de que você está com um parceiro sempre disposto a te ajudar, então todas as necessidades que nós temos, eles estão sempre de prontidão para solucionar qualquer dificuldade que possamos enfrentar com a telefonia”.

BUSINESS PARTNER



Wetalk é a mais moderna plataforma de comunicação em cloud da Advantage, feita para pessoas e empresas que tem a necessidade de comunicar-se dentro das corporações, na rua, em viagens, em qualquer lugar. Fazer e receber chamadas locais, interurbanas e de outras regiões do país e do mundo, esse é o conceito de “comunicação com liberdade”. Ofertamos soluções com telecom em nuvem, simples, prático e com custo baixo! Soluções customizáveis de acordo com o perfil e necessidade de nosso cliente.

Além de reduzir os custos com ligações telefônicas, nossa plataforma de comunicação tem diversos serviços para facilitar e melhorar a comunicação de nossos clientes.

- Telefonia IP celular
- PABX IP Virtual
- Interligação de Matriz e filiais
- Call center in cloud
- 0800 IP
- NÚMERO ÚNICO NACIONAL
- Número Fixo Remoto
- SIP Trunk

ATENDIMENTO faz a diferença para o GRUPO TIRADENTES

Um dos casos de maior sucesso da Advantage é com a Universidade Tiradentes (Unit). Já são mais de 12 anos de serviços prestados, e tudo começou com a necessidade de solucionar um problema de telefonia. Usando até então um sistema telefonia híbrido (analogico e digital) no Campus Farolândia e outro igual no Campus Centro, ambos na cidade de Aracaju/SE, a comunicação dentro da empresa e entre os Campi trazia dores de cabeça, pelas centrais telefônicas não se interligarem e apresentarem problemas com frequência. Além disso, com a tecnologia antiga existente, ficava difícil implementar novidades à época, como ramais IP, operadoras VoIP e ainda reduzir custos com ligações para celulares utilizando recursos modernos de rota de menor custo. Foi a partir daí que a Advantage entrou na jogada!

“A facilidade que temos em falar com os diretores é que simplifica as coisas

“As centrais funcionavam com o limite dos recursos analógicos/digitais. Nosso projeto foi desenhar uma estrutura de rede de voz que suportasse a telefonia IP, que atendesse a todos os Campi onde a Unit tivesse presença, e que pudesse crescer junto com o grupo. Montamos um projeto, a princípio, para atender Sergipe, já que ainda não havia os outros Campi de Alagoas, Pernambuco e Estados Unidos. Implantamos o projeto de telefonia IP usando o Omni PCX Enterprise uma solução da Alcatel-Lucent, nosso parceiro de negócios há cerca de 14 anos”, relembra Fábio, citando que a estrutura montada hoje é realmente grande: “Montamos uma solução IP, onde o IPBX tem mais de 1.500 ramais atualmente, além de que o core de voz suporta até 100 mil usuários. Outros recursos foram implementados como um robusto Call Center, com todas as ferramentas de comunicação e gestão, solução de tarifação, gestão de rotas de menor custo de ligações e a interligação falando ramal para ramal nos três estados onde a UNIT tem presença física.”

Com a expansão da Unit para o interior de Sergipe e outros Estados no Nordeste, como Alagoas e Pernambuco, a Advantage foi chamada novamente para integrar toda a telefonia dos polos de EAD com toda a estrutura de dados existente.

A qualidade do atendimento da Advantage é um dos pontos destacados por Alex Sandro, coordenador de serviços técnicos do grupo Tiradentes.



Alex Sandro,
coordenador
de serviços
técnicos
do grupo
Tiradentes.

“Essa facilidade que temos em falar com os diretores é que simplifica as coisas, porque quando ocorre algum problema e abrimos chamado, o pessoal vem atender de imediato”, explicou, ressaltando também a junção da qualidade de comunicação com baixo custo nos serviços existentes.

“Uma prova da excelência do trabalho realizado

A solução comprada há mais de 13 anos da **Alcatel Lucent**, **o Omni PCX Enterprise**, para todo o sistema de telefonia IP da Unit, ainda é um dos mais modernos do mercado, atualizando apenas as versões de licença de software de acordo com as novas distribuições do fabricante. O hardware robusto, com poder de gerenciar 100 mil usuários, define tudo neste projeto.

BUSINESS PARTNER

Alcatel·Lucent 
Enterprise

Somos a ALE, Alcatel Lucent Enterprise, empresa global de telecomunicações líder em conexão de banda larga para redes fixas, móveis e convergentes, atendendo a mais de 830.000 clientes em todo o mundo sob a marca Alcatel-Lucent Enterprise. Juntamente com os nossos parceiros, fazemos tudo se conectar, personalizando soluções premiadas para sua organização - seus funcionários, processos e clientes - ajudando sua empresa a competir em um mundo digital.



Ligações ilimitadas para todo o Brasil com custo fixo mensal.

Dê voz ao seu negócio.

- Número 0800 IP (ramal)
- Número Único Nacional IP 4000 (ramal)
- Numero Remoto Nacional (DID)
- SMS Corporativo
- Click to Call
- Call Center (Cloud)
- PABX Virtual (Cloud)

Wetalk é a mais moderna plataforma de comunicação em cloud da Advantage feita para pessoas e empresas que tem a necessidade de comunicar-se dentro das corporações, na rua em viagens, em qualquer lugar. Fazer e receber chamadas locais, interurbanas e de outras regiões do país e do mundo, esse é o conceito de “comunicação com liberdade”.

Ofertamos soluções com telecom em nuvem, simples, prático e com custo baixo! Soluções customizáveis de acordo com o perfil e necessidade de nosso cliente. Soluções completas de fim a fim para atender seu projeto, é através da plataforma **Wetalk** que você se torna completo e livre para falar e atender bem no seu negócio.

Além de reduzir os custos com ligações telefônicas, nossa plataforma de comunicação tem diversos serviços para facilitar e melhorar a comunicação de nossos clientes.

Veja como a **WETALK** entrega tecnologia, praticidade e economia aos seus clientes.



Primeiro você liga para o número de destino através do seu ramal ou smartphone.



A ligação é processada pela sua central telefônica conectada ao **wetalk**.



Em seguida o **wetalk** converte e assume a chama direcionando a ligação em alta qualidade para o número de destino



E, finalmente sua ligação é recebida pelo destinatário, só que com um custo bem mais baixo

Encontre em nosso portfólio a solução que se encaixa com sua necessidade!

+55 79 3218-3400 | www.advantage.com.br | comercial@advantage.com.br

Parceiros com soluções tecnológicas e inovadoras

Atuando desde o ano 2000, a Advantage Tecnologia tem ocupado posição de destaque como empresa fornecedora de soluções em telecomunicações.

Temos ao nosso lado o braço de parceiros, líderes nos seus segmentos e possuidores das mais inovadoras soluções tecnológicas no mercado mundial.



Alcatel-Lucent

Alcatel Lucent Enterprise: A ALE é um fornecedor mundial de serviços corporativos, comunicações e soluções de rede e em nuvem, personalizadas para alcançar os melhores resultados.



BluePex.

Com mais de 20 anos de experiência, a **BluePex®** é hoje uma das maiores empresas na área de gestão de segurança e de infraestrutura de TI do país. Buscamos sempre desenvolver soluções inovadoras, completas, intuitivas e de fácil integração. Com certificações nacionais e internacionais. Conhecemos como ninguém as peculiaridades do mercado nacional e por isso, temos expertise para atender o seu negócio.



A **Digistar** alcançou uma posição privilegiada no mercado de telecomunicações devido a sua abrangência de negócios, o excelente suporte técnico e a capacidade de treinamento. Portanto hoje apresenta aos seus Clientes um portfólio completo, capaz de atender a área pública e privada que inclui empresas de todos os portes e segmentos. O portfólio da Digistar é composto por GPON, Roteadores, Softswitch, Gateways, IAD, PABX, Telefones, Softwares de Gestão, Gerenciamento e Análise, entre outros. Estas soluções são constantemente atualizadas e são reconhecidas pela excelente relação custo x benefício, pois têm como base as mais modernas tecnologias, o elevado investimento em P&D e a constante atualização dos componentes e dos seus processos de produção.

Lenovo

A **Lenovo** é uma líder global de tecnologia na condução da transformação inteligente por meio de dispositivos e infraestrutura inteligentes que criam a melhor experiência do usuário. Ela fornece um ecossistema de dispositivos inteligentes, serviços e aplicativos alimentados pelo data center para ajudar as pessoas a se conectarem com o que realmente importa.



A **Ruckus Networks**, uma empresa da ARRIS, é uma multinacional que está redefinindo a conectividade ao encurtar o abismo digital e conectar pessoas ao redor do mundo. Ela oferece uma linha completa de infraestrutura de acesso de rede de alto desempenho, seguro e confiável a aplicativos e serviços, independentemente do grau de exigência do ambiente.